

Salgsrådgiver professionel IT og datainfrastruktur til videoproduktion

Om os:

Fra vores domicil i Herlev servicerer vi nogle af danmark's dygtigste folk indenfor professionel film og TV-produktion, samt TV stationer, uafhængige videoproducenter, universiteter, udlejningsfirmaer, virksomheder med "in house" videoproduktion og mange andre med behov for gennemtænkte løsninger, rådgivning, support og udstyr.

Vi opererer primært indenfor hovedområderne:

- Videoudstyr
- Livestreaming og studie produktionsløsninger
- Storage, arkiv og data infrastruktur til videoproduktion
- Ingest og playout løsninger
- Rådgivning, service og teknisk support

Vi søger:

En teknisk velfunderet kollega, meget gerne med erfaring fra professionel TV- og filmproduktion. Vores kunder forventer rådgivning og sparring til deres komplekse og unikke workflows, og vi foretrækker derfor at du har trådt i de sko vores kunder går i, så du kan rådgive indsigtfuldt niveau. En delikeret person, der skaber succes hos kunderne og ikke mindst langvarige kunderelationer bygget på ordentlighed og tillid. Med andre ord, er stilen ikke "pistol sælger", men derimod den indsigtfulde rådgivning med sigte på at blive en del af kundens succes og skabe maksimal værdi for kunden.

Du kan arbejde struktureret og fremsynet - og elsker hele tiden at være med på frontlinjen af den tekniske udvikling og konstant at skulle tilegne dig ny viden.

Måske har du arbejdet med post-produktion eller support i et produktionsselskab, har været teknisk ansvarlig i et post-produktionsfirma eller et helt tredje, relevant job.

Du taler/skriver flydende dansk og engelsk og har kørekort til alm. bil

Din personlighed:

Vi forventer at du er en videbegærlig, udadvendt, serviceminded, ansvarsbevidst og positiv person, der holder af relationer til andre mennesker og formår hele tiden at holde kundens succes i fokus. Du har gode samarbejdsevner, stor selvtillid og elsker at være en del af et team, hvor alle arbejder mod et fælles mål.

Du besidder stor personlig integritet og glædes ved at være del af et team, der stræber efter konstant at være branchens bedste - hver dag.

Dine ansvarsområder:

- Proaktivt, vedligeholdende, identificere og opdyrke kundeemner inden for post production, storage og infrastruktur til videoproduktion
- Kærligt vedligeholde dine egne VIP kunder
- Designe og beskrive tekniske løsninger til kunderne
- Demonstrere & inspirere med løsninger for kunder
- Udforme tilbud
- Udforme artikler og anden markedsføring for dine produkt ansvarsområder i samarbejde med leverandører, marketing og det øvrige salgsteam.
- Yde first level support for dine kunder
- Planlægge og projektstyre installationer
- Deltagelse i salgsarrangementer/messer i Danmark og udlandet

Vi tilbyder:

En sjov og ambitiøs arbejdsplads, med kort fra ide til handling. Konstant flow af det nyeste udstyr og *top*-kollegaer, der deler din interesse og passion for gear og videoproduktion.

Du får stor indflydelse på dit eget job og virksomhedens udvikling, og naturligvis en løn der modsvarer dine resultater.

Arbejdstiden kan svinge lidt i forbindelse med projekter, messer og andre særlige arrangementer.

Tiltrædelse snarest - men vi venter gerne på den rette mand!

Sådan ansøger du:

Send din motiverede ansøgning til job@stjernholmco.dk vedlagt dit CV med overskriften "Salgsrådgiver professionel IT og datainfrastruktur til videoproduktion". Skriv venligst et lille uddrag i selve mailen, og vedlæg ansøgning og cv i PDF format.

Har du spørgsmål til stillingen kan disse sendes på mail til direktør [Morten Stjernholm](#)



viden der vil spare dig for meget