

Jobannonce - november 2018

Junior salgskonsulent / Rådgiver til professionel medieteknik

Lær fra de bedste i branchen

Da vores unge kollega skal ud og prøve kræfter med at skabe film selv, søger vi en ny kollega til at træde ind i salgsteamet.

Om virksomheden

Fra vores domicil i Herlev, servicerer vi kunder indenfor professionel film og TV-produktion, TV stationer/broadcastere, uafhængige videoproducenter, Post Production, universiteter, udlejningsfirmaer, virksomheder med "in house" videoproduktion/AV og mange andre med behov for gennemtænkt infrastruktur, produktions løsninger, studier, transmission, rådgivning, support og udstyr indenfor Video Produktion og live streaming.

Vi fokuserer på at skabe maksimal værdi for kunderne, og beskæftiger os udelukkende med BtB salg.

Vi opererer primært indenfor hovedområderne:

- Videoudstyr
- Livestreaming og studie produktionsløsninger
- Storage, software, arkiv og data infrastruktur til videoproduktion
- Ingest og playout løsninger
- Systemintegration & udvikling
- Rådgivning, service og teknisk support

Vi søger:

En teknisk minded og passioneret junior salgsrådgiver med interesse og forståelse for professionel videoproduktion. Du vil selvfølgelig modtage træning fra dine dygtige kollegaer, når du starter i jobbet, men succes i jobbet på sigt, kræver at du brænder for tekniske løsninger.

Måske klipper og optager du egne eller andres videofilm? Eller måske du har arbejdet med IT support i et produktionsselskab eller på anden vis hjulpet med teknikken?
En baggrund i teknisk salg kan også være det, der kvalificerer dig til jobbet.

Det vigtigste er, at du besidder gode empatiske evner i forhold til at sætte dig ind i, hvad der vil skabe mest værdi for kunden. Og at du interesserer dig for teknikken samt, hvad den kan gøre for vores skabende kunder.

Du er en person, der elsker at tale med andre mennesker og skabe relationer igennem ordentlighed og tillid.

Med andre ord: Stilen er ikke "pistol sælger" men derimod den indsigtfulde, grundige rådgivning med sigte på at blive en del af kundens succes.

Du kan arbejde struktureret og fremsynet - og elsker hele tiden at være med på frontlinjen af den tekniske udvikling og konstant at skulle tilegne dig ny viden.

Du skal helst tale/skrive flydende dansk og engelsk og have kørekort til alm. bil

Din personlighed:

Vi forventer at du er en videbegærlig, udadvendt, serviceminded, ansvarsbevidst og positiv person, der holder af relationer til andre mennesker og formår hele tiden at holde kundens succes i fokus. Du har gode samarbejdsevner, stor selvtillid og elsker at være en del af et team, hvor alle arbejder mod et fælles mål.

Du besidder stor personlig integritet og nyder at være en del af et team, der stræber efter at være de bedste hver dag.

Dine ansvarsområder:

- Proaktivt, vedligeholdende, identificere og opdyrke kundeemner indenfor vores fokusområder.
- Kærligt vedligeholde dine egne VIP kunder
- Designe og beskrive tekniske løsninger til kunderne
- Demonstrere løsninger for kunder
- Udforme tilbud, følge op, præsentere
- Udforme artikler og anden markedsføring for dine produkt ansvarsområder i samarbejde med leverandører, marketing og det øvrige salgsteam.

- Yde first level support for kunder
- Deltage i salgsarrangementer/messer i Danmark og udlandet

Vi tilbyder:

En sjov og ambitiøs arbejdsplads, med kort vej fra ide til handling. Konstant flow af det nyeste udstyr og *top*-kollegaer, der deler din interesse og passion for gear og videoproduktion.

Du får stor indflydelse på dit eget job og virksomhedens udvikling, og naturligvis en løn der modsvarer dine resultater.

Arbejdstiden kan svinge lidt i forbindelse med projekter, messer og andre særlige arrangementer.

Tiltrædelse snarest

Sådan ansøger du:

Ansøgningsprocessen håndteres af Speedrequitters.dk

[Kom i gang med at søge på dette link!](#)

